



Banco Inter Mastercard Move

AVALIAÇÃO ESTRATÉGICA

Banco Inter | Mastercard Move

Avaliar a aderência estratégica do Mastercard Move à estratégia de pagamentos cross-border do Banco Inter, identificando casos de uso prioritários para implementação.

INTER HOJE | DIVULGAÇÕES PÚBLICAS

44 milhões de clientes

US\$ 25,8 milhões de ativos, 1T26

5 milhões de contas globais

US\$ 2 bilhões em ativos sob custódia

+ de 280% em volume cross-border

dez. 2022 a dez. 2025

plano 60-30-30

meta de índice de eficiência de ~30% até 2027

01

Necessidade de Negócio

Os pagamentos cross-border podem gerar ganhos significativos de eficiência e de custos, apoiando nosso plano 60-30-30

03

Por que a Mastercard é a parceira ideal

Capacidade multi-rail para fluxos mais rápidos e transparentes

05

Vetores de Valor Estratégico

Economia, operações, experiência do cliente e escalabilidade

02

Desafios Atuais

Custos do SWIFT, complexidade de processos e lacunas de transparência

04

Perfil de Valor

Perfil de valor indicativo até a confirmação dos volumes do Inter; do caso de uso à plataforma em 2 anos

06

Caminho do Projeto

Escopo inicial, dependências e modelo operacional a serem definidos em conjunto

Por que a Mastercard é a parceira ideal

Ela pode complementar a estrutura internacional do Banco Inter, que já inclui uma operação nos EUA com ~300 mil usuários e uma licença aprovada para uma filial nos EUA, com uma plataforma multi-rail de movimentação de recursos projetada para melhorar a eficiência econômica, além de aumentar a transparência e viabilizar fluxos de entrada no Brasil.

01 A conta global, com 5 milhões de clientes e US\$ 2 bilhões em ativos sob custódia, exige uma infraestrutura transfronteiriça escalável.

02 O volume cross-border cresceu 280% desde 2022, e os custos e a complexidade do SWIFT aumentaram com esse crescimento.

03 O plano 60-30-30 prevê um índice de eficiência de ~30% até 2027; a viabilidade econômica orienta o foco do projeto.

Resultados a serem alcançados com o Mastercard Move

RESULTADO 1

Menor custo de atendimento, contribuindo para a meta de ~30% de eficiência

RESULTADO 2

Maior transparência e rastreabilidade dos pagamentos

RESULTADO 3

Menor dependência operacional de processos tradicionais

RESULTADO 4

Pagamentos de saída escaláveis do Brasil e dos EUA para destinos globais

Perfil de Valor Indicativo

ANO	ANO 0	ANO 1	ANO 2+
EFICIÊNCIA DE CUSTOS	Validar	Escalar	Otimizar
EFICIÊNCIA OPERACIONAL	Linha de base	Melhorar	Incorporar
VALOR ESTRATÉGICO	Caso de uso	Corredores	Plataforma

Vetores de Valor Estratégico para o Banco Inter

O Mastercard Move pode ser a alavanca de eficiência de custos e simplificação por trás do plano 60-30-30 do Banco Inter, e não apenas um acelerador dos pagamentos cross-border.

Seu Cenário Atual

Volume cross-border 280% maior desde 2022, com fluxos tradicionais via SWIFT e bancos correspondentes

Estrutura econômica sensível a custos diante de uma meta pública de índice de eficiência de ~30% para 2027

Complexidade de processos e burocracia nos pagamentos internacionais

Plano internacional abrangendo o Brasil, uma base de ~300 mil usuários nos EUA e uma nova licença para filial nos EUA

Remessas e pagamentos de saída fragmentados entre diferentes provedores e processos



Nossa Visão de Futuro para o Banco Inter

Modelo de movimentação de recursos mais diversificado e eficiente em custos

Racional claro para uma abordagem de menor custo e um modelo econômico escalável

Modelo operacional mais simples, com maior previsibilidade e rastreabilidade

Infraestrutura escalável para sustentar o crescimento cross-border

Capacidade consolidada de pagamentos de saída com preços previsíveis



Por meio de

Roteamento multi-rail e alcance global do Mastercard Move

Projeto focado em corredores prioritários, com comparação comercial ao cenário atual

Orquestração transparente de pagamentos e visibilidade ponta a ponta

Plataforma Mastercard em diversos países, moedas e destinos

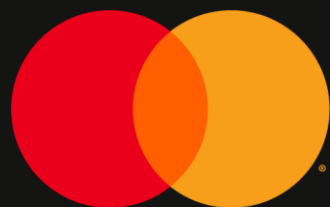
Alcance do Mastercard Move para pagamentos em contas, cartões e carteiras digitais

Caminho para a Parceria

Recomendações para os próximos passos:

CHECKLIST DE PREPARAÇÃO

01	Definir corredores prioritários e segmentos-alvo	Nossa recomendação é começar por SEPA e EUA, para gerar o maior impacto para vocês e seus clientes
02	Validar os benefícios comerciais em relação aos processos atuais baseados em SWIFT	Trabalhar com a Mastercard significa adotar um padrão conhecido e confiável, tanto comercial quanto operacionalmente
03	Alinhar Produto, Tesouraria/Câmbio, Compliance, Tecnologia e Operações	Nossa equipe de especialistas está disponível para orientar sobre integração técnica e melhores práticas



Obrigado

INTER HOJE | DIVULGAÇÕES PÚBLICAS

BANCO INTER | MASTERCARD MOVE